



▶ Bienvenidos al Banco de Occidente

Hacemos realidad el desarrollo de las personas, el crecimiento de los negocios y la transformación del país.

Cifras con corte a

DICIEMBRE 2023



Banco de Occidente

*Del lado
de los que hacen.*

Grupo
AVAL



1

Información Grupo Aval

- [1.1. Información Grupo Aval](#)
- [1.2. Indicadores Financiero Grupo Aval](#)

2

Banco de Occidente

- [2.1. Nuestro Banco](#)
- [2.2. Nuestro propósito y Ejes de Transformación](#)
- [2.3. Quiénes somos](#)
- [2.4. Logros y Reconocimientos](#)
- [2.5. Estados de situación financiera](#)
- [2.6. Cifras Relevantes](#)
- [2.7. Indicadores Financieros](#)
- [2.8. Red de Atención](#)
- [2.9. Estrategia de sostenibilidad](#)
- [2.10. Propuesta de valor Banca Personas](#)
- [2.11. Portafolio de productos Banca Personas](#)
- [2.12. Propuesta de valor Banca Empresas](#)
- [2.13. Portafolio de productos Banca Empresas](#)

3

Fiduciaria de Occidente

- [3.1. Quiénes somos](#)
- [3.2. Certificaciones y Reconocimientos](#)
- [3.3. Cifras Relevantes](#)
- [3.4. Indicadores Financieros](#)
- [3.5. Red de Atención](#)
- [3.6. Líneas de Negocio](#)
- [3.7 Propuesta de valor:](#)
 - [○ Persona Natural](#)
 - [○ Persona Jurídica](#)
- [3.8 Experiencia como Administrador](#)
- [3.9 Experiencia](#)

4

Filiales Off shore (Banco de Occidente Panamá – Occidental Bank Barbados)

- [4.1. Filiales del Exterior](#)
- [4.2. Portafolio de productos – Préstamos](#)
- [4.3. Portafolio de productos - Depósitos](#)
- [4.4. Portafolio de Servicios](#)



► Información

Grupo Aval



Banco de Occidente

*Del lado
de los que hacen.*

Grupo
AVAL



Grupo



Grupo Aval, conglomerado financiero líder en Colombia, opera a través de cuatro bancos comerciales en Colombia (Banco de Bogotá, Banco de Occidente, Banco Popular y Banco AV Villas), el mayor administrador de fondos privados de pensiones y cesantías en Colombia y la corporación financiera más grande de Colombia. Adicionalmente, está presente en Centro América a través de la operación de Multibank en Panamá a través de Banco de Bogotá.

Colaboradores

La red de Grupo Aval genera más de **74.000** empleos en sus filiales.



Posición

1º Participación de mercado en consumo (a través de sus 4 bancos)

- **23.9%** en Activos
- **24.5%** en Depósitos
- **12.0%** en Utilidad Neta



Principales cifras

- Activos totales: **COP 301.2 billones**
- Cartera: **COP 185,8 billones**
- Utilidad neta atribuible: **COP 739 mmm**



Presencia

- **+15,4 millones** de clientes bancarios
- Extensa red bancaria con **1.020** oficinas y **2.909** cajeros automáticos

Fuente: Presentaciones Grupo Aval Informe de Gestión 2023



1.2 Indicadores financieros Grupo Aval



	Diciembre 2023	Interpretación
ROAA	0,7%	$\frac{\text{Utilidad acumulada del año}}{\text{Promedio de los activos del año}}$
ROAE	4,5%	$\frac{\text{Utilidad acumulada del año}}{\text{Promedio del patrimonio del año}}$
Depósitos	0,97x	$\frac{\text{Depósitos}}{\text{Cartera neta}}$

Fuente: Presentaciones Grupo Aval Informe de Gestión 2023





► Información

Banco de Occidente



Banco de Occidente

*Del lado
de los que hacen.*

Grupo
AVAL

Historia

Banco de Occidente



1965

Nacemos el 3 de mayo de este año en la ciudad de Cali.



1973

Nos integramos al Grupo Económico Sarmiento Angulo.

1976

Lanzamos nuestro propio sistema de Tarjeta de Crédito - Credencial.

1977

Nace la Filial Ventas y Servicios hoy conocida como



1981

Nace la Filial Leasing de Occidente.

1982

Nace el Banco de Occidente Panamá, Filial del Banco de Occidente Colombia.

Realizamos el cambio de imagen visual corporativa.



Banco de Occidente

1984

Publicamos la primera edición de nuestro libro ecológico Sierra Nevada de Santa Marta.



1991

Nace la Filial Fiduciaria de Occidente.

1993

Nace nuestro Premio Nacional de Ecología Planeta Azul Banco de Occidente: Agua principio de vida



1997

Adquirimos la mayoría accionaria de Leasing del Comercio.

Inauguramos en el Centro Histórico de Cali, nuestra nueva sede, considerada como una de las mejores obras de infraestructura en la ciudad.



1998

Entramos a formar parte del Grupo AVAL.



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL

Historia

Banco de Occidente



2004 Adquirimos al Banco Aliadas



2006 Adquirimos, vía fusión, al Banco Unión Colombiano.



2010 Integramos a la Unidad Leasing de Occidente a las operaciones del Banco y se crea una nueva unidad de negocio llamada Banca Leasing.

2012 Creamos una nueva unidad de negocios para ofrecer la Financiación de Vivienda.

2014 Desarrollamos un nuevo modelo de negocios que incluye una propuesta de valor enfocada hacia el cliente y especializada por cada segmento Core del Banco, creando 3 unidades de negocios Empresas, Personas y Tarjeta de Crédito, y Libranzas

En el 2014 también Inauguramos en Cali una sede alterna sobre la avenida del Río, en conjunto con el Banco de Bogotá



2015 Transformamos nuestra Imagen Visual Corporativa e implementamos un nuevo modelo de Oficinas más modernas.

2019 Se consolida el Grupo Empresarial AVAL.
Renovamos nuestro slogan pasando del “Creer” a estar “Del lado de los que hacen.”

Consolidamos nuestra estrategia corporativa y de sostenibilidad.

2022 Nos adherimos como organización al Pacto Global.
Recibimos por tercer año consecutivo la certificación GPTW como un gran lugar para trabajar en Colombia.

2023 Recibimos la certificación GPTW como el mejor lugar para trabajar en Colombia en la categoría 1.500 colaboradores y como el mejor lugar para trabajar para las mujeres en la misma categoría.



Ocupamos el 3er puesto en el ranking reputacional de Punto Cardinal como uno de los principales Bancos que operan en Colombia.



2.1 Nuestro Banco

Cifras Estados Financieros Consolidados
*Utilidad del Separado



Panamá

Barbados

Colombia



\$473.5 Consolidado
\$430.6 Separado*

Miles de millones
Utilidad Neta



6.984

Colaboradores

*Excluye Nexa y BPO y Outsourcing



Cientes
Más de 60.000
Empresas

Más de
1,1 Millones
Personas



175
Oficinas

1.051
Red AVAL



267
Cajeros (ATM)

2.861
Red AVAL



\$47.082
Miles de millones
Cartera Neta



\$49.176
Miles de millones
Depósitos



\$68.602
Miles de millones
Activos



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



2.2 Nuestro propósito y ejes de transformación

Hacer realidad el desarrollo de las personas, el crecimiento de los negocios y la transformación del país

Somos líderes

Crecer rentablemente en los segmentos core, integrando a nuestras filiales.

Somos sostenibles

Garantizar la **rentabilidad del negocio** y los accionistas generando un **impacto positivo** social y **ambiental**.

Somos digitales

Desarrollar **procesos y tecnologías avanzadas**, optimizando las **operaciones internas** y el **servicio del cliente**.

Somos deseados

Posicionar al banco en la mente de nuestros clientes, colaboradores y proveedores como **primera opción**.





2.3 Banco de Occidente ¿Quiénes Somos?



Somos una entidad financiera colombiana perteneciente al Grupo Aval Acciones y Valores, con sede principal en la ciudad de Cali, tenemos una trayectoria de 58 años de experiencia, bajo una cultura de liderazgo, innovación, oportunidad y efectividad que ha contribuido a generar relaciones a largo plazo con nuestros clientes.

	Escala Nacional			Escala Internacional	
	BRC Standard & Poor's S&P Global	FitchRatings		FitchRatings	
	Calificación	Calificación	Perspectiva	Calificación	Perspectiva
Largo plazo	AAA	AAA	Estable	BB+	Estable
Corto plazo		F1+		B	

Fuentes: Reporte de Calificación "Banco de Occidente SA", BRC Standard & Poor's S&P Global, 16 de julio de 2021.
Informe de Calificación Escala Nacional "Banco de Occidente SA", Fitch Ratings, 10 de diciembre de 2021



2.4 Logros y reconocimientos 2023



El Banco fue reconocido como **el mejor lugar para trabajar en Colombia**, en la categoría de organizaciones con más de 1.500 colaboradores.



Por quinto año consecutivo el Banco recibió la Certificación Great Place To Work e Icontec por contar con **políticas y prácticas de ambiente laboral que generan confianza y compromiso organizacional**, lo que hace de nuestra organización un **empleador muy atractivo y un ejemplo para el país**.





2.4 Logros y reconocimientos 2023



Empresa	Otorgado Por:	Reconocimiento	Mes
Banco de Occidente	 Los Mejores Lugares para Trabajar para Mujeres	Ocupamos el puesto número 7 en la categoría de empresas con más de 1.500 colaboradores, según los resultados de la encuesta de 2022.	MAR.
FiduOccidente		Fondo número 1 durante el 2022 en la categoría "Renta Fija Nacional para Entidades Públicas".	
Banco de Occidente		3er. LUGAR en la categoría mejor compañía Banca en Colombia, resultados del Best Customer Experience (BCX) 2022	
		Top 10 del sector financiero en responsabilidad ESG.	
		Reconocimiento como una de las entidades financieras con mayor presencia en redes sociales, ocupando la 5ta. posición con 3.750 interacciones.	JUL.
		Puesto número 45 en la categoría de empresas grandes en Latinoamérica, según los resultados de la encuesta de 2022.	AGO.
		Banco de Occidente en el top 10 del sector financiero con mayor reputación.	OCT.





2.4 Logros y reconocimientos 2023



Empresa	Otorgado Por:	Reconocimiento	Mes
Banco de Occidente		Reconocimiento como finalista en la campaña cashback financiero en la categoría de impacto positivo bien social/marcas con de tarjeta de crédito UNICEF.	OCT.
	Punto Cardinal	3er. Puesto en el Ranking reputacional como uno de los principales Bancos que operan en Colombia.	NOV.
	BRANDVALORVM <small>El valor de las marcas</small>	5ta. Posición en el ranking de las marcas colombianas más valiosas.	
	Dirección General de Crédito Público y Tesoro Nacional	3er. Puesto para Banco del Occidente en el Ranking de Creadores de Mercado.	DIC.
		Implementación del programa de esquemas de integración en beneficio de los pequeños productores.	
		Logramos el liderazgo en el mercado de futuros en Colombia con el 41% de participación en el mercado.	AÑO 2023



Nuestros Resultados Financieros

ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS



Banco de Occidente

*Del lado
de los que hacen.*

Grupo
AVAL

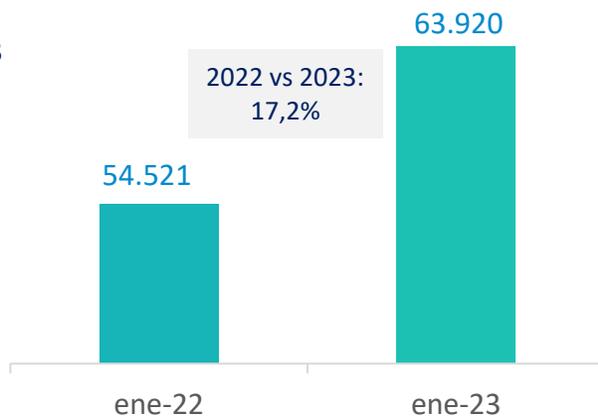


2.5 Estados financieros separados

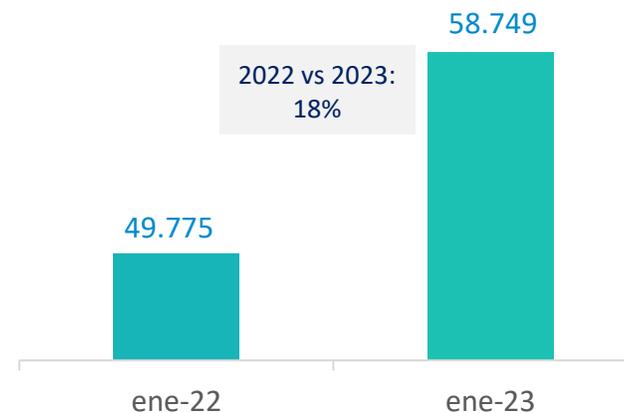
Estado de situación financiera
Cifras en miles de millones de pesos



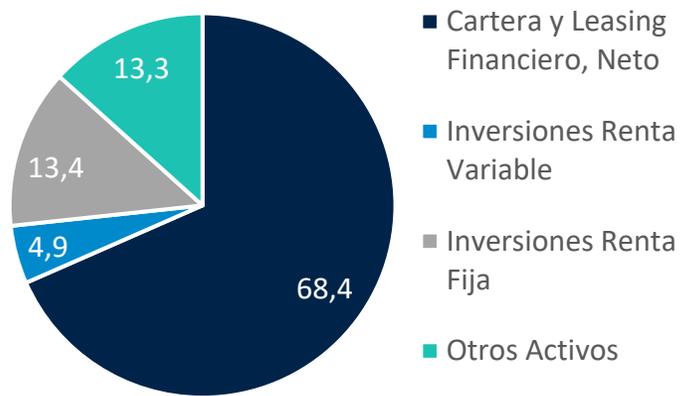
Total activos



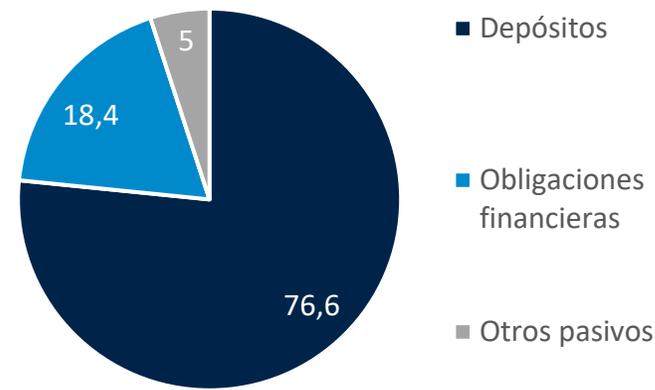
Total pasivos



Composición del activo 2023



Composición del pasivo 2023



***Otros activos:** Disponible, otras cuentas por cobrar, derivados, propiedades de inversión, propiedad, planta y equipo, bienes entregados en arrendamiento operativo, intangibles, activo por impuesto a las ganancias

****Otros pasivos:** Proveedores, cuentas por pagar, dividendos y excedentes, beneficios a empleados y pasivo por impuesto a las ganancias





2.6 Cifras relevantes separados



	Utilidad neta* (COP \$ miles de millones)	\$430,6 Dic/23	
	Cartera Comercial y Leasing** (COP \$Bn)	31,26 Dic/23	(9,09%) Participación de mercado
	Cartera Consumo** (COP \$Bn)	12,33 Dic/23	(6,19%) Participación de mercado
	Cartera Hipotecaria** (COP \$Bn)	2,58 Dic/23	(2,48%) Participación de mercado
	Depósitos (Corriente, Ahorros, CDT)** (COP \$Bn)	44,90 Dic/23	(7,13%) Participación de mercado

*Fuente: Informe de Gestion y Estados Financieros Separados 2023.

**Fuente: Asobancaria Diciembre 2023.



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



2.7 Indicadores financieros separados



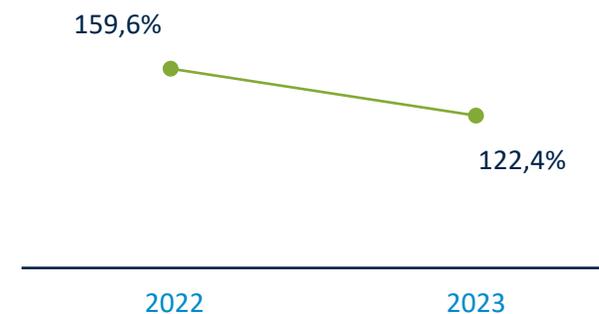
Diciembre 2023

Interpretación

Solvencia	11,755%	$\frac{\text{Patrimonio técnico}}{\text{Activos ponderados x riesgo + Riesgo de mercado*}}$	$\frac{100}{90}$
Índice de Cartera vencida	4,38%	$\frac{\text{Cartera vencida}}{\text{Total cartera}}$	
Cubrimiento cartera	122,4%	$\frac{\text{Provisión}}{\text{Cartera vencida}}$	
Rentabilidad sobre el patrimonio ROAE	8,8%	$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Total patrimonio}}$	
Rentabilidad sobre activos ROAA	0,7%	$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activos totales}}$	

Fuente: Indicadores Financieros separados corte 31 de diciembre de 2023.

► Ratio Cobertura*





Nuestros Resultados Financieros

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS



Banco de Occidente

*Del lado
de los que hacen.*

Grupo
AVAL



2.5 Estados financieros Consolidados

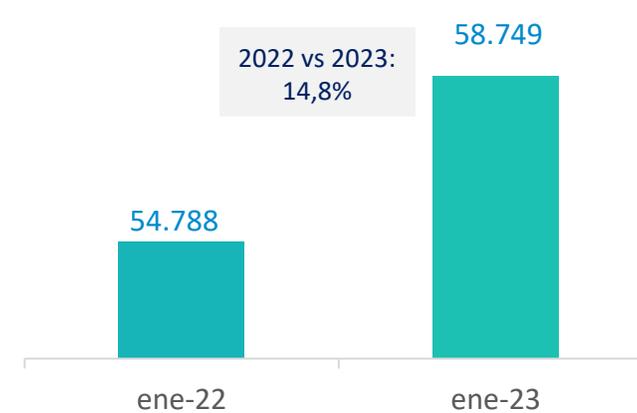
Estado de situación financiera
Cifras en miles de millones de pesos



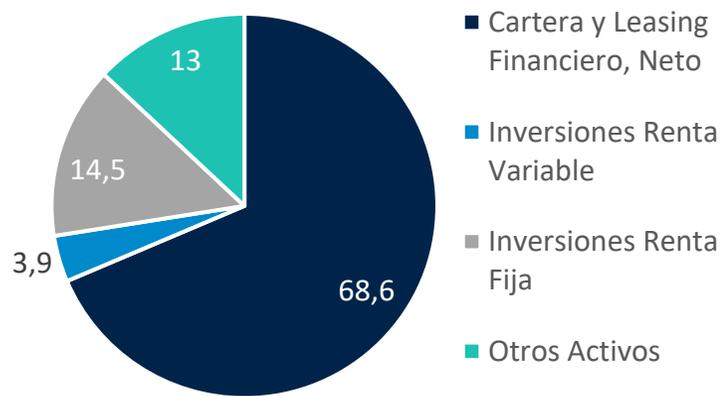
Total activos



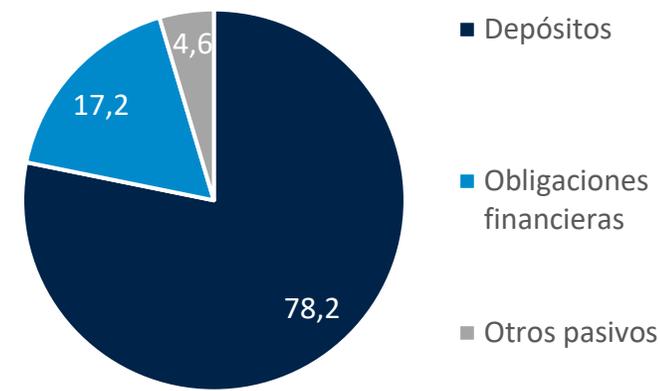
Total pasivos



Composición del activo 2023



Composición del pasivo 2023





2.6 Cifras relevantes consolidados



	Utilidad neta* (COP \$ miles de millones)	\$479,6 Dic/23
	Cartera Comercial y Leasing** (COP \$Bn)	34,41 Dic/23
	Cartera Consumo** (COP \$Bn)	12,46 Dic/23
	Cartera Hipotecaria** (COP \$Bn)	2,61 Dic/23
	Depósitos (Corriente, Ahorros, CDT)** (COP \$Bn)	49,11 Dic/23

*Fuente: Informe de Gestion y Estados Financieros consolidados 2023.

**Fuente: Asobancaria Diciembre 2023.





2.7 Indicadores financieros consolidados

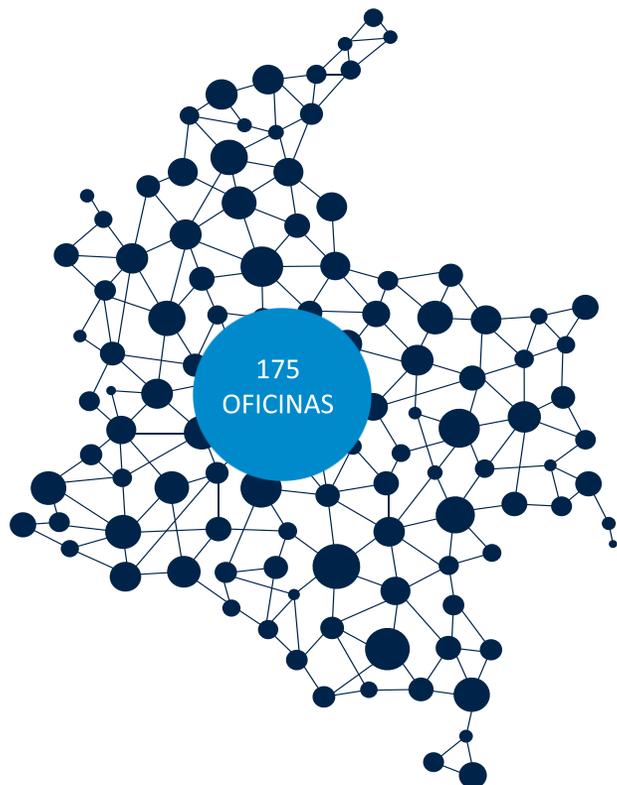


	Diciembre 2023	Interpretación
Solvencia	12,32%	$\frac{\text{Patrimonio técnico}}{\text{Activos ponderados x riesgo + Riesgo de mercado}^*}$
Rentabilidad sobre el patrimonio ROAE	8,8%	$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Total patrimonio}}$
Rentabilidad sobre activos ROAA	0,7%	$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activos totales}}$

Fuente: Indicadores Financieros consolidados corte 31 de diciembre de 2023.



2.8 Red de Atención



Físicos:

- Oficinas
- Corresponsales
- Cajeros automáticos

Remotos y Digitales:

- Línea de servicio al cliente
- Portal transaccional
- Banca móvil
- AvalPay
- WhatsApp

Corresponsales Bancarios en Colombia

En donde pueden realizar diferentes transacciones

- Pago de servicios públicos y privados.
- Recaudo Planilla Asistida PILA
- Depósitos en efectivo a Ctas. AVAL
- Retiro con TD del Grupo AVAL
- Retiro sin TD generando clave OTP Grupo AVAL y Dale!
- Cobro de Pagos a Terceros en efectivo.



Bancos Corresponsales en el mundo

- | | |
|----------------------|--------------------|
| ○ Citibank NA | ○ Sumitomo Mitsui |
| ○ Wells Fargo Bank | ○ Unicredit Italia |
| ○ Bank of América | ○ Banco Santander |
| ○ HSBC Bank USA | ○ Caixa Bank |
| ○ Deutsche Bank | ○ Bank of Montreal |
| ○ JPMorgan Chase | ○ Bank of New York |
| ○ Commerzbank | |
| ○ Standard Chartered | |





2.9

Estrategia de Sostenibilidad



Materialidad ASG

Hacer realidad el desarrollo de las personas, el crecimiento de los negocios y la transformación del país.

Ambiental

- Mitigamos el cambio climático y cuidamos de los recursos
- Somos responsables con los recursos naturales
- Gestionamos el Cambio Climático

Social

- Promovemos el desarrollo de nuestra gente y la sociedad
- Fortalecemos las habilidades financieras de clientes y comunidades
- Contribuimos al desarrollo de las regiones
- Creamos experiencias de valor
- Impulsamos nuestro talento
- Respetamos los Derechos Humanos

Gobierno

- Impulsamos el Crecimiento sostenible de los negocios
- Impulsamos negocios sostenibles
- Actuamos de forma ética y responsable
- Generamos crecimiento rentable y sostenible
- Gestionamos nuestros riesgos
- Somos guardianes de la información
- Nos transformamos digitalmente

Grupos de Interés:

- Gobierno y Regulación
- Órganos de Gobierno
- Clientes
- Generadores de Opinión
- Comunidades
- Agremiaciones
- Colaboradores
- Accionistas
- Proveedores
- Aliados Estratégicos

ODS:

6 AGUA LIMPIA Y SANEAMIENTO	8 TRABAJO DECENTE Y CRECIMIENTO ECONÓMICO	9 INDUSTRIA, INNOVACIÓN E INFRAESTRUCTURA	10 REDUCCIÓN DE LAS DESIGUALDADES
11 CIUDADES Y COMUNIDADES SOSTENIBLES	13 ACCIÓN POR EL CLIMA	15 VIDA DE ECOSISTEMAS TERRESTRES	17 ALIANZAS PARA LOGRAR LOS OBJETIVOS

Membresías y adhesiones:

- UN GLOBAL COMPACT
- Pacto Global Red Colombia
- UN environment programme
- finance initiative
- PROTOCOLO VERDE ASOBANCARIA

Certificaciones:



FRIENDLY BIZ



Ambiental

Mitigamos el cambio climático y cuidamos de los recursos

Somos responsables con los recursos naturales

Gestionamos el Cambio Climático

30 Años Planeta Azul



Restauración ecológica en 4 áreas protegidas:

- Siembra de **+7000 mil árboles**
- **7 hectáreas** restauradas
- **213 empleos** generados
- **39 familias** beneficiadas vinculadas al proyecto



Fortalecimiento del Programa Movilidad Sostenible

2022 Bogotá y Cali – II semestre 2023 Medellín y Barranquilla

2022	38,44 TCO2 evitadas
2023	

- **\$69 millones** ahorrados en movilidad
- **+ 1.800** colaboradores registrados
- **+ 42 mil** rutas publicadas



Publicación del 1er Informe TCFD

Cumplimiento circular 031 SFC

- Identificación y priorización de riesgos físicos y de transición y evaluación financiera.
- Definición Estructura Gobernanza Climática

Resultados Ecoeficiencia 2023 vs 2022

- Energía 7,1%
- Agua 0,49%
- Residuos 19,2%
- Papel 27,7%



Campaña conmemorativa



Promovemos el desarrollo de nuestra gente y la sociedad



Social



Fortalecemos las habilidades financieras de clientes y comunidades



Contribuimos al desarrollo de las regiones



Creamos experiencias de valor



Impulsamos nuestro talento



Respetamos los Derechos Humanos

Great Place To Work®

Certificada

SEP2023 - AGO 2024
COL

Somos el **mejor lugar para trabajar en Colombia** (empresas +1.500 empleados)

6.984 colaboradores y familias impactadas (aproximadamente **22.400** personas)



2.873 Hombres



4.111 Mujeres



- **84%** han mejorado su calidad de vida.
- Promoción promedio por empleado **2,4 veces**
- **57%** de vacantes cubiertas con **talento interno**
- **409.490** horas de formación para nuestros colaboradores



Mujeres en nuestro Banco



- **59%** mujeres
- **45%** cargos de liderazgo son ocupados por mujeres
- **71%** líderes en cargos STEAM
- **2 mujeres top 3 liderazgo estratégico**
- **1.628 y 903** colaboradores a cargo



Proyecto Debida Diligencia en Derechos Humanos

Identificación y evaluación de riesgos en Derechos Humanos para fortalecer la reputación y relacionamiento del banco con los grupos de interés.





Más de **3.600 millones** invertidos en iniciativas de desarrollo social



Voluntariado corporativo:

Ambiental:

- **483 voluntarios**
- **8 jornadas de siembra**
- **Más de 1.440 árboles sembrados**



Social:

- **42 voluntarios**
- **2 jornadas con poblaciones vulnerables (adultos mayores y niños en situación de discapacidad)**



Alianza Unicef – Programa Wash

- **\$558 millones** donados por el banco a nombre de nuestros clientes por medio de la Tarjeta de Crédito Unicef.
- Más de **\$2.800 millones** donados voluntariamente por nuestros clientes.
- **9.103 personas impactadas** (1.079 familias)



Primer banco en implementar el **Sistema Touch** en portafolio de tarjetas

- Más de **3 mil tarjetas entregadas en 2023**



Social



Promovemos el desarrollo de nuestra gente y la sociedad



Fortalecemos las habilidades financieras de clientes y comunidades



Contribuimos al desarrollo de las regiones



Creamos experiencias de valor



Impulsamos nuestro talento



Respetamos los Derechos Humanos



Gobierno

- Impulsamos el Crecimiento sostenible de los negocios
- Impulsamos negocios sostenibles
- Actuamos de forma ética y responsable
- Generamos crecimiento rentable y sostenible
- Gestionamos nuestros riesgos
- Somos guardianes de la información
- Nos transformamos digitalmente

Cartera verde

Lanzamiento de línea de crédito
Vivienda Planeta Azul

Occiauto Planeta Azul

Línea constructor verde

Líneas Sostenibles

Más de \$615.000 MM colocados en líneas verdes en 2023

Aprobación de un nuevo cupo de \$300.000 MM para el 2024

Cartera social

Pymes lideradas por mujeres

\$1,6 Billones en créditos
12.000 mujeres líderes de negocio

Pymes Accionista Mujer

\$279.899 MM en créditos
1.800 mujeres

Cartera Fomento

En alianza con Finagro impulsamos la colocación por \$160.000 MM impactando 1.500 pequeños productores.



Algunos proyectos financiados



Impulsamos el Crecimiento sostenible de los negocios

Impulsamos negocios sostenibles

Actuamos de forma ética y responsable

Generamos crecimiento rentable y sostenible

Gestionamos nuestros riesgos

Somos guardianes de la información

Nos transformamos digitalmente

Gobierno

Vive Río, Crédito Constructor Verde



Portón del Sol



Caño del ahuyama



Ciénaga de Mallorcaín



Proyecto Feeling – Certificación Edge





Gobierno

- Impulsamos el Crecimiento sostenible de los negocios
- Impulsamos negocios sostenibles
- Actuamos de forma ética y responsable
- Generamos crecimiento rentable y sostenible
- Gestionamos nuestros riesgos
- Somos guardianes de la información
- Nos transformamos digitalmente

Implementación del Sistema de Administración de Riesgos Sociales y Ambientales (SARAS)

\$868.468 MM Total operaciones evaluadas



Medición Dow Jones Sustainability Index (DJSI)

Robustecer nuestra gestión ambiental, social y de gobernanza (ASG) para ser referente en este índice.

Puntaje obtenido: 42/100





2.10 Propuesta de valor Banca Personas



SEGMENTOS

ELITE

Ofrecemos un servicio personalizado con un equipo experto dedicado a acompañarlos en todas sus necesidades financieras. Se prioriza su atención en todos los canales disponibles, asegurando un acceso preferente y rápido. Disfrutan de las mejores tasas de interés en productos de colocación y gestión de patrimonio. Además, cuentan con beneficios exclusivos gracias a nuestras alianzas con comercios nacionales e internacionales.

PREFERENTE PLUS

Tienen a su disposición un gerente experto que les brinda asesoría personalizada y apoyo continuo. Disfrutan de beneficios preferenciales y tasas de interés favorables en establecimientos comerciales, así como promociones exclusivas que se ajustan a sus necesidades financieras.

PREFERENTE

Ofrecemos un ecosistema integrado de servicios digitales y físicos. Esto incluye líneas de atención telefónica, un canal de ventas a través de WhatsApp, un portal transaccional y una aplicación móvil, además de nuestras oficinas. Este enfoque multicanal permite a los clientes gestionar sus necesidades financieras de manera conveniente y eficiente.



Te conozco



Te acompaño



Te reconozco

Porque te conocemos,
acompañamos y reconocemos:

Entendemos tus
necesidades.

Estamos contigo
donde estés.

Cliente

Reconocemos tu
preferencia.

Te acompañamos en tus
momentos de vida.



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



2.11 Portafolio de productos Banca Personas

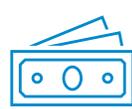


Un crédito que se ajusta a tus necesidades



Libranza

Pago de la cuota del crédito a través de un descuento por nómina.



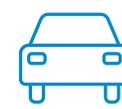
Libre Inversión

Tasas especiales. Aprobación en 5 minutos y sin papeles de manera digital.



Vivienda

Adquisición de vivienda nueva o usada con cuota fija. Diferentes líneas de crédito: Leasing habitacional y crédito hipotecario.



Occiauto

Financiación de vehículo nuevo, usado, híbrido y eléctrico. Planes a la medida.

Soluciones de ahorro e inversión:



Cuenta de ahorros Occidía

Pago de intereses diarios capitalizables sobre el saldo.



Cuenta de pensión

Apertura de manera digital. Retiros gratuitos en la red de cajeros AVAL.



Cuenta de nómina

Tarifa presencial o exoneración de cuota de manejo.



Cuenta corriente

Administración del dinero a través de chequera o tarjeta débito con opción de sobregiro para usarlo cuando se requiera.



CDT

Monto mínimo de inversión de \$1.000.000. Atractiva rentabilidad sobre el dinero invertido de acuerdo al plazo solicitado.



Fondos de inversión

Ahorra e invierte en nuestras filiales:

- Fiduciaria de Occidente
- Panamá
- Barbados





Primera tarjeta y tradicionales

Tarjetas Clásica



Tarjetas Gold



- Bono de bienvenida (TC Joven)
- Acceso a promociones exclusivas y Experiencias Aval.
- Recibe puntos Tuplús por las compras que realices.
- Asistencias en Categorías de Viajes, Vehículo y Hogar sin costo.

Tarjetas Premium

Tarjeta Signature



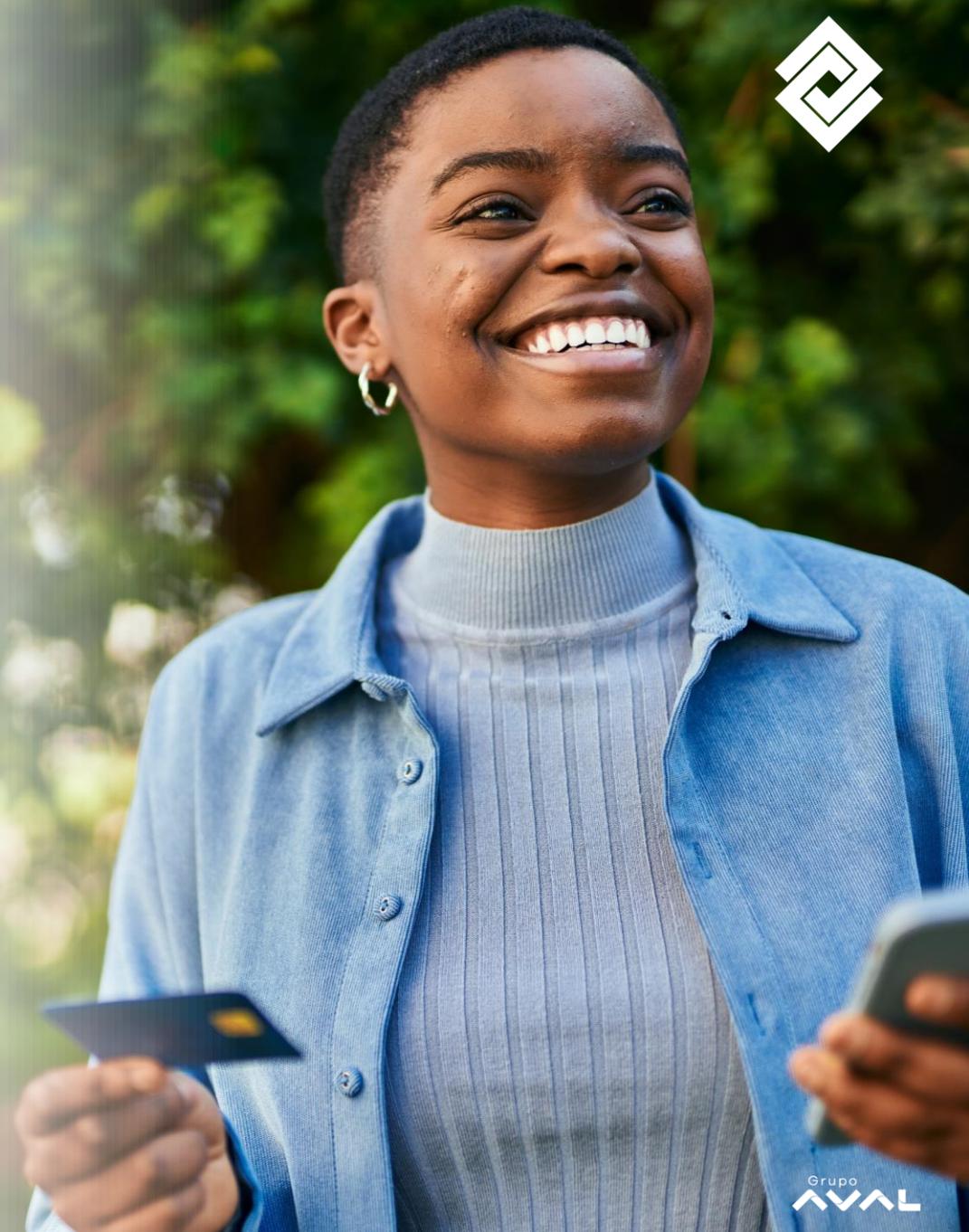
Tarjeta Black



Tarjetas Platinum



- Disfruta de Experiencias Aval y preventa exclusiva en boletería.
- Asistencias en Categorías de Viajes, Vehículo y Hogar sin costo.
- Mastercard Airport Experiences la cual otorga acceso a más de 1.100 salas VIP.
- Asistente personal las 24/7.
- Devolución de hasta USD\$300 por estadía en cualquier hotel del mundo una vez al año.





Tarjetas de Viajes

Tarjetas LATAM Pass



- Acumulación de hasta 2.25 millas por compras.
- Bono de hasta 10.000 millas por cumplimiento de la facturación en el trimestre.
- Descuento anual en tiquetes LATAM hasta del 30% .
- Equipaje adicional de 23Kg sin costo.
- De acuerdo con categoría de tarjeta credencial, entradas ilimitadas a más de 1.300 Salas VIP.

Tarjetas con propósito

Tarjeta UNICEF



- Bono de bienvenida por \$40.000.
- Donación a UNICEF del 0,5% de las compras.

Tarjeta Mascotas



- Realiza compras superiores de \$50.000 en comercios de mascotas y te devolvemos un 5% de dto adicional al 5% permanente.
- Cashback del 5% en tiendas de mascotas.
- 10% en cashback en tu póliza de mascota.

Tarjetas destacadas

Tarjeta Free



- 0 cuota de cuota de manejo permanente.
- Cashback del 3% en hoteles, aerolíneas y restaurantes.

Tarjeta Santafé



- Cashback de 10% en primera compra con tope de \$100.000.
- Cashback permanente del 5% en compras dentro Santafé.
- Dcto. del 10% en la tasa de interés por compras en el C.C. Santafé.





2.12 Propuesta de valor Banca Empresas

En el lado de los que hacen hay unos que nunca se detienen, las empresas.

¡Bienvenidos al movimiento de los que hacen!
Propuesta de valor de la Banca Empresas del Banco de Occidente donde tenemos como prioridad ser: Cercanos, Especialistas y Oportunos para nuestros clientes.



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



Propuesta de valor por segmento Banca Empresas



Segmento Gobierno

Ofrecemos servicios de pagos y recaudos en el lugar que lo requiera, Los asesoramos en cómo aumentar sus recursos. Contamos con un equipo humano especializado en el sector público, Lo apoyamos en la financiación de sus proyectos.



Segmento Corporativo (ventas anuales > \$150.000mm) e Institucional

Ponemos el banco en sus manos, Servicios de pago y recaudo hechos a la medida, Soluciones de financiación e inversión acordes con sus necesidades, Entrega de información especializada y oportuna.

Segmento Empresarial (ventas anuales > \$20.000mm)

Contamos con Asesoría integral, un amplio Portafolio de soluciones financieras, con la mas alta Seguridad y Disponibilidad para nuestros clientes.



Segmento PYMES (ventas anuales > \$700mm)

Somos Cercanos a nuestros clientes del segmento, generando cada día Confianza, cumpliendo con los mas altos estándares de Seguridad y Oportunidad en sus requerimientos.





2.13 Portafolio de productos Banca Empresas



Financiación

Incrementa la competitividad de tu empresa solicitando nuestros productos de financiación para apoyarte en la adquisición de bienes o generar liquidez a través de la línea que más se adapte a sus necesidades.



Soluciones de ahorro e inversión

Invierte, optimiza y maneja los recursos de tu empresa con los productos de ahorro e inversión que tenemos para ti.



Mesa de dinero

Realiza tus operaciones de compra y venta de dólares, y entérate de todas las operaciones cambiarias que puedes realizar en el Banco de Occidente.



Soluciones de pago

Conoce y realiza pagos a terceros, proveedores, nómina, seguridad social -PILA e impuestos nacionales y territoriales de manera ágil, rápida y segura con las soluciones que tenemos para ti.



Soluciones de recaudo

Conoce los productos que tenemos para que ofrezcas a tus clientes opciones de pago seguros, novedosos, rápidos y de amplia cobertura física y digital.



Nuestros canales

Agiliza en línea y en tiempo real tus operaciones y gestiona las necesidades de tu empresa con los canales que podemos ofrecerte.





► Información Fiduciaria de Occidente





3.1

Fiduciaria de Occidente - ¿Quiénes Somos?

Somos una sociedad de servicios financieros con trayectoria desde 1991, cuyos esfuerzos están dirigidos a satisfacer las necesidades de nuestros clientes en la administración de sus recursos, brindando confianza, seguridad y valor para el cumplimiento de sus metas. Contamos con presencia a nivel nacional y amplia experiencia en Fondos de Inversión Colectiva, Negocios Fiduciarios y Fondos de Capital Privado.

Calificaciones de riesgo

Máximas calificaciones de Riesgo de Contraparte y de Administración de Portafolios para nuestros Fondos de Inversión Colectiva otorgadas por calificadoras internacionales.

BRC
Standard & Poor's
S&P Global

En julio de 2023 confirmó la calificación de 'P AAA' de Calidad en la Administración de Portafolios y la calificación de 'AAA' de **Riesgo de Contraparte**.

FitchRatings

En agosto de 2023 afirmó la calificación de Calidad en la **Administración de Inversiones en y Riesgo de Contraparte Excelente** (col).



3.2 Fiduciaria de Occidente

Certificaciones y reconocimientos



Líderes en innovación:

Buenas Prácticas de Innovación (BPI) otorgada por Icontec y la Cámara de Comercio de Bogotá, y la distinción de innovación del Global Innovation Management Institute (GIMI)

Premios que destacan la excelencia en la inversión

- 2do puesto en categoría Fondos de renta Fija de Corto Plazo pesos: FIC Avanza renta Fija
- 3er do puesto en categoría Fondos de Renta Fija Pesos de Liquidez: FIC Meta Planeada

Grate Place To Work certifica que el ambiente laboral de nuestra organización está en un estado sobresaliente, lo que nos hace un empleador atractivo y ejemplo para el país.





3.3 Cifras relevantes



Ranking Sector
Fiduciario + Custodios
(28 entidades)

	Clientes	20.889	N/A
	Patrimonio (millones de pesos)	\$400.483	#3
	Utilidad (millones de pesos)	\$74.933	#4
	Comisiones (millones de pesos)	\$ 116.693	#6
	Activos bajo administración (billones de pesos)	\$50.1	#6
	Número de negocios	1.486 negocios	#6

Cifras de Superfinanciera con corte a Diciembre 2023



3.4 Indicadores financieros



ROA
ROE
Margen operacional
Margen neto

Diciembre 2023

Interpretación

17,15%	$\frac{\text{Suma utilidad neta}^*}{\text{activo}}$
18,71%	$\frac{\text{Suma utilidad neta}^*}{\text{Patrimonio del año}^*}$
46,30%	$\frac{\text{Suma utilidad operacional}^*}{\text{Suma ingreso operacional}^*}$
40,13%	$\frac{\text{Suma utilidad neta}^*}{\text{Suma ingreso neto}^*}$

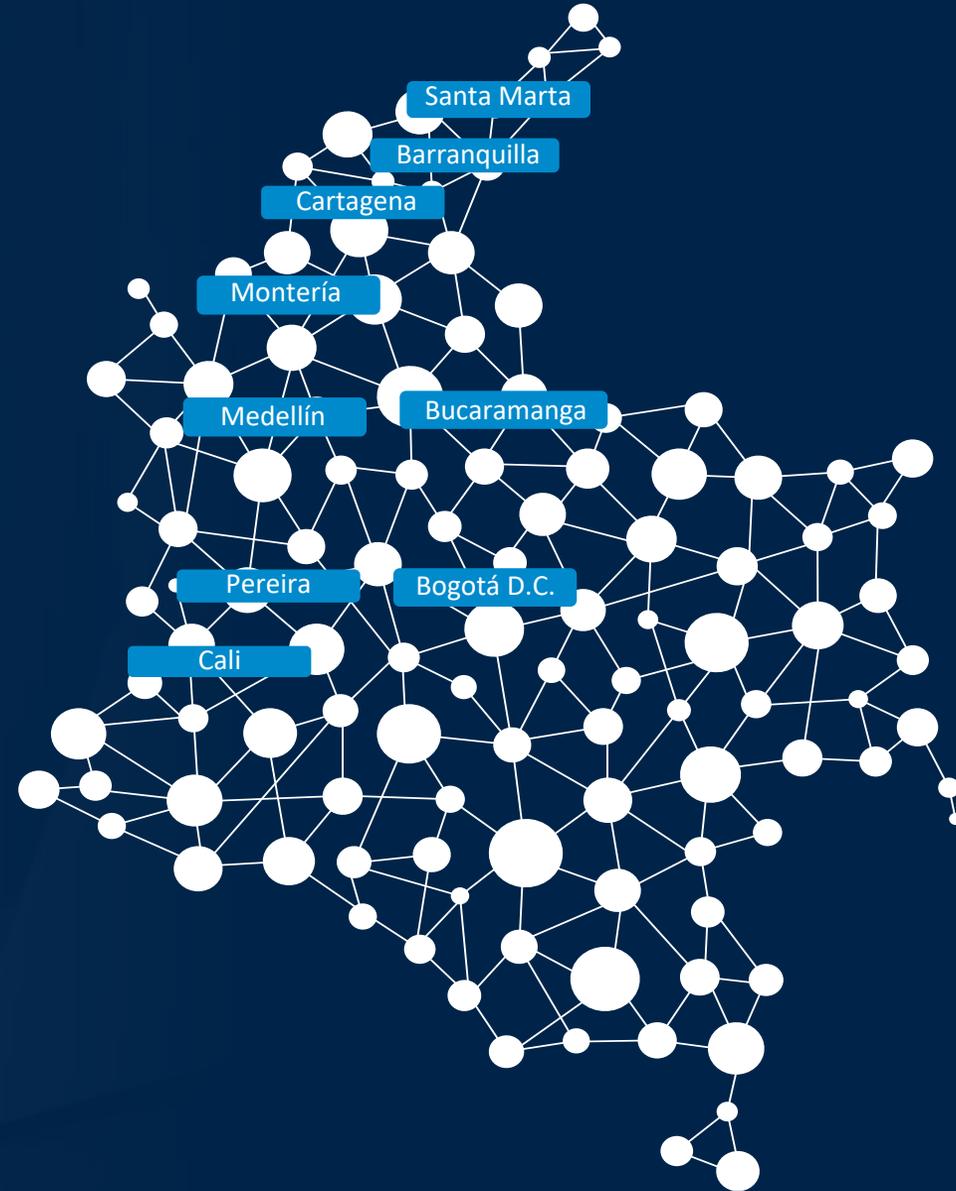
(*) Incluye Dividendos y MPU, a Diciembre 2023 (Últimos 12 meses)



3.5 Red de atención



Contamos con presencia a nivel nacional en **9 ciudades** asegurando una atención integral, personalizada y oportuna.



Banco de Occidente
Del lado de los que hacen.



FiduOccidente
FIDUCIARIA DE OCCIDENTE

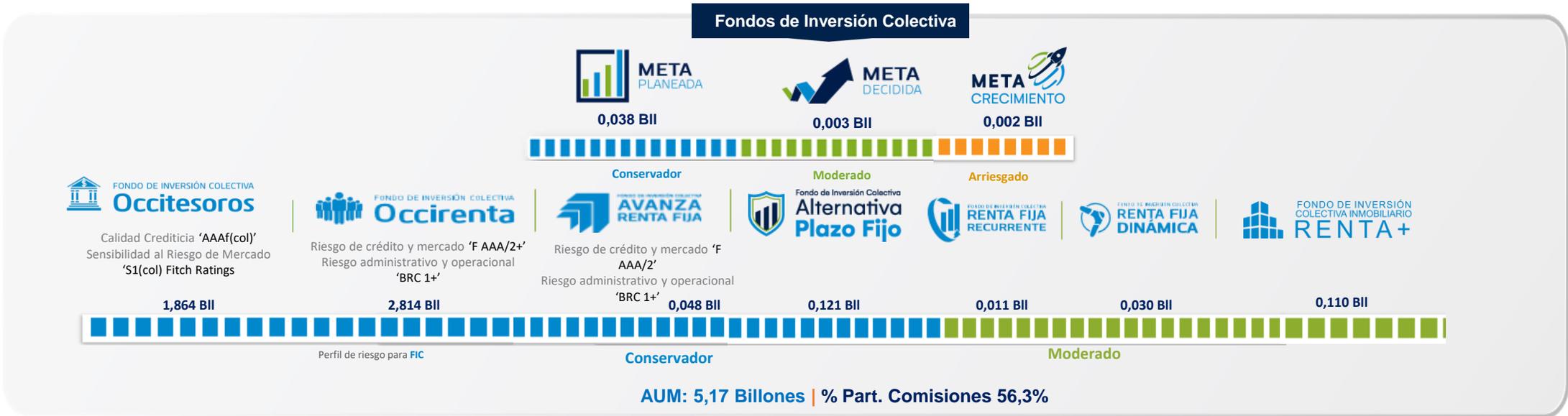
Grupo
AVAL



3.6 Líneas de negocio



Fondos de Inversión Colectiva



Cifras con corte a Diciembre 2023



3.7 Líneas de Nuestra propuesta de valor

Enfocamos nuestros esfuerzos para que nuestros clientes vivan nuestra propuesta de valor

Cercanía

Alineados con Banco de Occidente, generamos una propuesta de valor a través de las siguientes dimensiones:



Segmentación

Capacidad para entender el potencial del cliente, desde una perspectiva de corto y largo plazo.



Experiencia y beneficios

Capacidad de generar experiencias memorables.



Producto

Capacidad para ofrecer un portafolio de productos amplio, sofisticado y fácil de usar



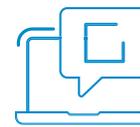
Canal

Cobertura, facilidad y disponibilidad de canales de interacción con nuestros clientes.



Modelo Comercial

Estrategia de relacionamiento y productividad comercial.



Comunicación

Estrategia de comunicación e impacto en las audiencias.



3.7 Líneas de Nuestra propuesta de valor

Persona Natural



PREFERENTE



Autogestión



Diferentes canales y herramientas para la autogestión de transacciones y consultas de los productos



Educación Financiera



A través de diversos canales y espacios de comunicación, los clientes pueden acceder a educación financiera por medio de foros, webinars, tips y videos interactivos sobre el mercado y su comportamiento.

PREFERENTE PLUS



Acompañamiento



• Asesores expertos para el cumplimiento de las metas y propósitos de los clientes, acordes con su momento de vida.



• Oferta integral con Banco de Occidente y filiales que le permite a nuestros clientes atender sus necesidades en un solo lugar



• Proceso de vinculación 100% digital, en minutos y a todos los fondos de inversión colectiva.

ÉLITE



Agilidad y disponibilidad



• Posibilidad de realizar transacciones todos los días de 7 a.m. a 7 p.m. y consultas 7x24 desde el portal de Banco de Occidente y Banca Móvil.



• Diferentes funcionalidades de consulta y transacciones a través de nuestro portal propio, FiduInversión y en oficinas.



Gestión Patrimonial



Asesoría experta e integral

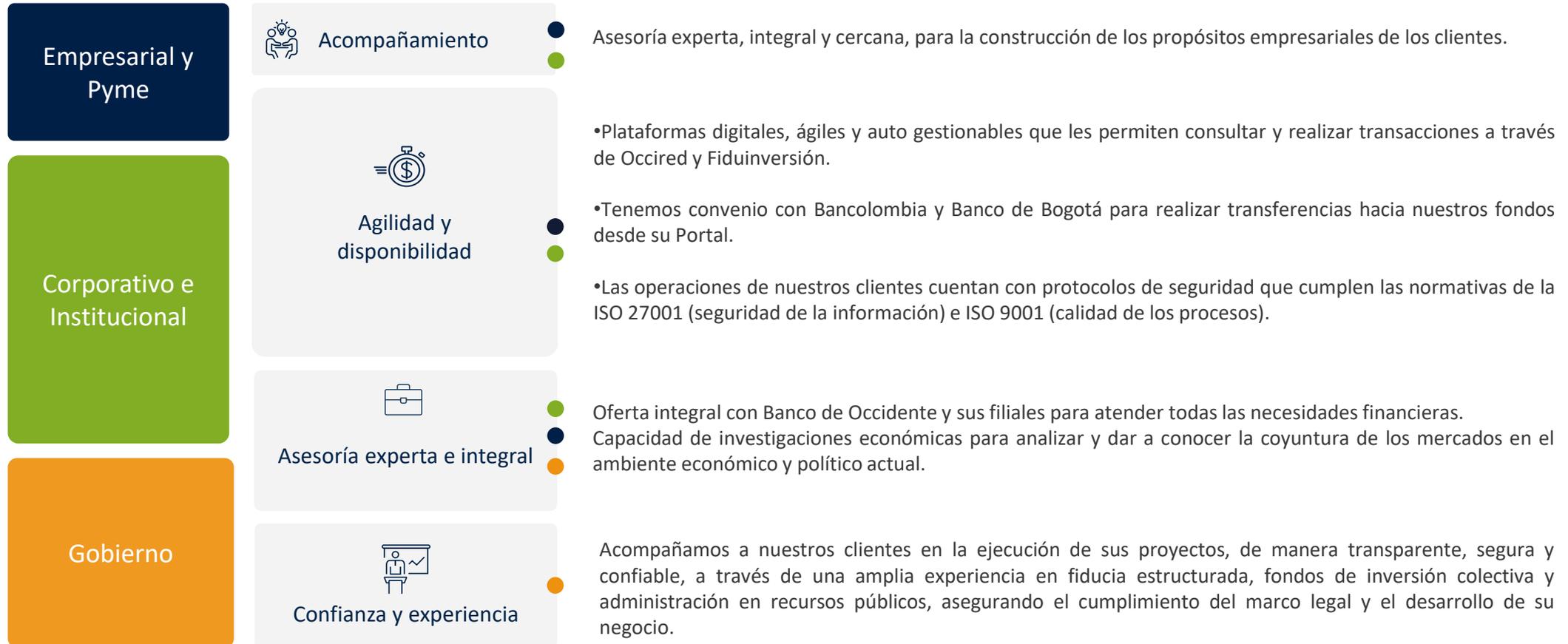


Soluciones personalizadas para la conservación, protección y gestión de patrimonios familiares y la transferencia organizada de una generación a otra, a través de nuestro equipo interdisciplinario experto y aliados estratégicos.



3.7 Líneas de Nuestra propuesta de valor

Persona Jurídica





3.8 Experiencia como administrador de recursos de proyectos de infraestructura



- Megabus Pereira
- Metrobús Medellín
- Transmilenio Bogotá
- Entre otros



Experiencia con clientes del sector energía, minero e hidrocarburos:

- Drummond
- Prodeco
- Canacol/CNE
- Gran Tierra
- Ecopetrol, entre otros

Proyectos Viales de primera generación:



- Vía Bogotá Villavicencio
- Vía Bogotá La Calera, de **tercera generación**
- Vía Bogotá Girardot
- Vías del Valle del Cauca y Cauca, de **cuarta generación**
- Transversal del Sisga

- Autopista al Mar II, de **Quinta Generación** Alo Sur y otras
- **Concesiones:** Troncal del Tequendama, Vía La Sabana entre otros



Experiencia en Concesiones de Aeropuertos:

- Aeropuerto Camilo Daza de Cúcuta
- Aeropuerto Palonegro de Bucaramanga
- Aeropuerto Yariguíes de Barrancabermeja
- Aeropuerto Simón Bolívar de Santa Marta
- Aeropuerto de Barranquilla
- Aeropuertos de nororient



Experiencia en concesiones de alumbrado:

- Popayán
- Tunja
- Cartagena
- Barranquilla
- Soacha
- entre otros



Experiencia en APP:

- Navegabilidad del Río
- Magdalena, Salitre Mágico
- Concesión Vial de los Llanos
- Regiotram



3.9 Experiencia



- Experiencia en proyectos cuya financiación se realizó con Entidades Financieras del Exterior y Multilaterales por más de **180 millones de dólares** (CAF, BID y similares).
- Financiación de proyectos de infraestructura: más de 16 proyectos con créditos por más de **1.500 millones de dólares** con entidades como Sumitomo Mitsui Banking Corporation, FDN, Blackrock, Ashmore, ICO, JP Morgan Chase Bank – Deutsche Bank, VTF – Volvo.
- Esquemas de financiación a través del Mercado Público de Valores: Experiencia en Titularizaciones y Emisión de Bonos por más de **2 billones de pesos**. De estos con Financiación a través del Mercado Público de Valores para proyectos de Infraestructura por más de **0,5 billones de pesos**, y para proyectos de movilidad en ciudades capitales por más de **0,5 billones de pesos**
- Esquemas de Agentes Administrativos y de Garantías: Experiencia en roles de agente con mas de 15 clientes, para estructuras de emisiones de Bonos, créditos locales sindicados y créditos en el exterior, para entidades públicas y privadas.
- Esquema de emisión de Nota en el Exterior bajo ley de NY para proyectos de logística y puertos por más de **95 millones de dólares**.





► Información

Unidad de negocios Offshore





4.1 Filiales del exterior Banco de Occidente



Tipo de licencia Bancaria: Internacional



Calificación: BB+ (Fitch) Inter
AAA (Fitch) Local Col



Número de Clientes: 3.200



Total activos Dic/23: USD935MM



Tipo de licencia Bancaria: Internacional



Calificación: AA+ (Fitch) Local Col



Número de Clientes: 1.000



Total activos Dic/23: USD273MM

Actualizado diciembre 2023



4.2 Portafolio de productos

Préstamos



Respaldos

Créditos denominados en USD y respaldados por un depósito a término.

Características:

- Clientes pueden renovar los préstamos.
- Depósitos a término pueden respaldar préstamos a terceros.



Garantías Bancarias

Garantías para proteger el riesgo de crédito de nuestros clientes con terceros, respaldados por un depósito a término.

Características:

- Operaciones de crédito respaldadas con su portafolio de inversión.
- Se puede utilizar para bancos o corporaciones.



Facilidades de corto y largo plazo

Facilidades de corto y largo plazo para financiar capital de trabajo, transacciones FX, financiación de comercio, pre - exportación y otros.

Características:

- Estos préstamos pueden descontarse de la línea de crédito en Colombia.
- Tasas de interés competitivas.
- Diferentes tipos de líneas de crédito disponibles.



Carta de Crédito Stand By SBLC

Para operaciones de financiamiento comercial.

Características:

- Normas de alta seguridad y desempeño.



Banco de Occidente
Del lado de los que hacen.



Banco de Occidente
PANAMÁ, S.A.



Occidental Bank
BARBADOS LTD.

Grupo
AVAL



4.3 Portafolio de productos

Depósitos



Cuentas de Ahorro*

Cuentas de ahorro denominadas en USD.

Características:

- Ganancias sobre el saldo promedio mensual.
- Plataforma de transacciones en línea.
- Atención personal uno a uno.

* Producto para Banco de Occidente (Panamá), S.A



Cuenta de Compensación (Settlement Account)

Producto diseñado para operaciones FX, usado por compañías colombianas para cumplir las regulaciones del Banco Central y de impuestos locales.

Transacciones típicas vía cuenta de compensación.

- Importaciones
- Exportaciones
- Pasivos Offshore
- Inversiones Offshore
- SBLC
- Servicios



Depósitos a Término

Inversiones de vencimiento fijo con rendimientos competitivos, y pagos de intereses inmediato.

Características:

- Vencimientos entre 30 días y 24 meses.
- Puede usarse como colateral para operaciones de crédito.



Cuenta Corriente

No restricciones para uso de los fondos. El Banco provee al cliente una chequera.

Características:

- Ganancia sobre cantidad final (sólo para cuentas del mercado monetario).
- Sin límite de cantidad.



Banco de Occidente
Del lado de los que hacen.



Banco de Occidente
PANAMÁ, S.A.



Occidental Bank
BARBADOS LTD.



4.4 Portafolio de servicios



Sitio Web

Transacciones en línea.



FOREX

FX transacciones donde el banco provee la tasa de cambio.



Servicio de Custodia de Bonos*

- Servicio custodia de bonos.
- Bonos en custodia se pueden usar como garantías de transacciones de créditos.

* Producto para Occidental (Bank Barbados), LTD.



Cheques

Cheques de cajeros



Transacciones en línea

Transacciones en línea con SWIFT confirmación e-mail.





Banca Empresas

Banco de Occidente

El Movimiento de los
Cercanos, Especialistas y
Oportunos



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



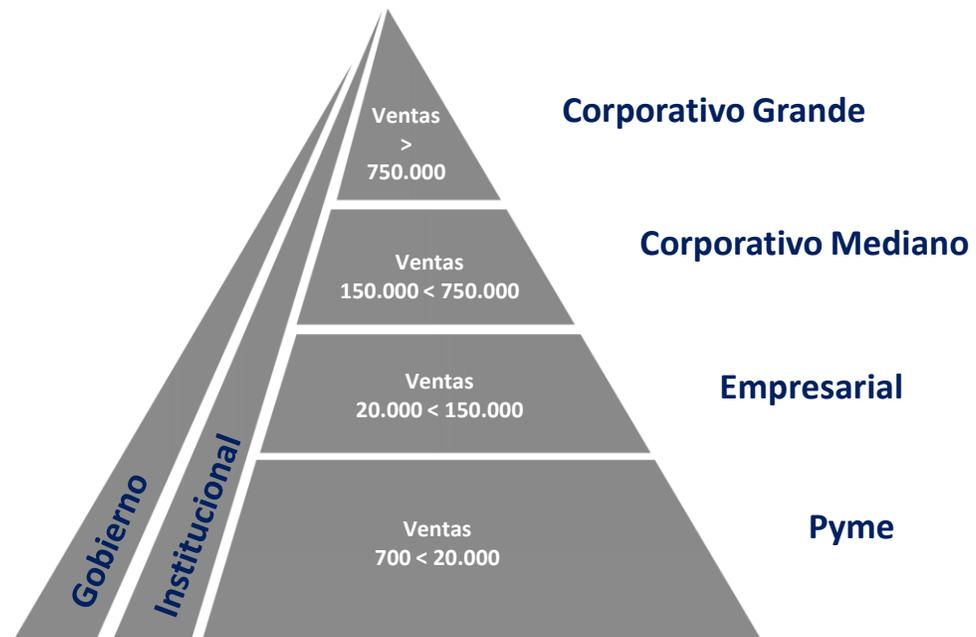
Nuestra propuesta de valor Banca Empresas

En el lado de los que hacen hay unos que nunca se detienen: Las Empresas,

por eso, nos movemos a su ritmo para estar más cerca, somos oportunos en todo momento y tenemos soluciones especializadas a la medida, ofreciendo productos y servicios, con el fin de contribuir al [Desarrollo de los Negocios y la transformación del País](#).

Nuestra estructura por segmentos de clientes empresariales es sólida y cuenta con unas áreas de soporte y propuestas de valor distintivas y superiores en el mercado.

A continuación, detallamos cada uno de los segmentos de acuerdo con su tamaño y composición.





Segmento Pyme

Nuestro propósito con tu empresa y las pymes de nuestro país es respaldarlas para que lleguen más lejos.



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



Nuestro equipo de Expertos



Gerardo José Silva Castro
Presidente



Iván Mauricio Ricardo Arias
Vicepresidente de Empresas



Carlos Adolfo Valencia Calero
VP Segmento Empresarial y Pyme
Zona Norte y Occidente del País

- 12** Gerentes de Zona
- 106** Gerentes de Relación
- 23** Especialistas Leasing



Francisco Javier Monroy
VP Segmento Empresarial y Pyme
Zona Oriente y Centro del País

- 12** Gerentes de Zona
- 105** Gerentes de Relación
- 21** Especialistas Leasing



Nuestra propuesta de valor

Segmento Pyme



Cercanía

Te entregamos un servicio financiero personalizado de alta calidad para el progreso de tu empresa en un nuevo entorno.



Confianza

Te ofrecemos productos y servicios acorde a tus necesidades financieras.



Oportunidad

Tiempos cortos y simplicidad en respuesta de trámites y soluciones.



Seguridad

Garantizamos tu tranquilidad con transacciones ágiles y seguras.



Nuestra propuesta de valor

Segmento Pyme



Somos tu aliado estratégico y por esta razón hemos diseñado beneficios especiales que nos permiten cumplir con tus expectativas y acompañar el crecimiento de tu negocio.



Gerente de relación asignado y a tu disposición, conocer de tu negocio y respaldo para tu crecimiento



Diplomados virtuales certificados a disposición de tus equipos de trabajo (gratuitos)



Encontrarás atención en nuestros canales de contacto, con opciones 24/7 para tu negocio.



Tu Comunidad Pyme con programas de formación, información sectorial y espacios de networking.

<https://www.tucomunidadpymebo.com/>



Informe enTORNNO con el cual podrás identificar oportunidades de mejora en tu negocio



Te acompañamos y reconocemos en los momentos más especiales de tu empresa



Amplia red de canales transaccionales para todas las necesidades de tu empresa



Charlas cortas, talleres y webinars para todos los perfiles de tu empresa



Nuestra propuesta de valor

Segmento Pyme



Tendrás tu cupo de crédito permanente y flexible para uso en diferentes líneas de financiación



Mejores tiempos de respuesta a tus solicitudes crediticias



Empoderamos a nuestros Gerentes de Relación para atender tus solicitudes, tomando decisiones de manera ágil y oportuna



Unificamos nuestros trámites y simplificamos los procesos entre el Banco y sus filiales (Panamá, Barbados y Fiduciaria)



Oferta de productos integrada de Banco de Occidente y sus filiales.



Te ofrecemos canales transaccionales seguros, con información y alertas que te permiten monitorear tu negocio.



Portafolio de productos especializados.



Nuestro canal transaccional te ofrece una amplia gama de servicios que te permitirá cumplir con todas las necesidades de tu negocio.





Nuestras capacitaciones virtuales

Segmento Pyme



Somos tu aliado estratégico y por esta razón hemos diseñado beneficios especiales que nos permiten cumplir con tus expectativas y acompañar el crecimiento de tu negocio.



12
Diplomados



11 Talleres
LatinPyme



Charlas
especializadas



Lecciones
Pyme #2



Nuevos
formatos

Principales temáticas

- Liderazgo Inspirador
- Coaching Financiero
- Gerencia del consumidor
- Actualización laboral
- Marketing digital
- Transformación digital
- Ventas^C
- Big Data
- Seguridad Social





Segmento Empresarial

Nuestro propósito con tu empresa es sostener relaciones de largo plazo como aliado estratégico para que continúes avanzado.





Nuestro equipo de Expertos



Gerardo José Silva Castro
Presidente



Iván Mauricio Ricardo Arias
Vicepresidente de Empresas



Carlos Adolfo Valencia Calero
VP Segmento Empresarial y Pyme
Zona Norte y Occidente del País

- 12** Gerentes de Zona
- 106** Gerentes de Relación
- 23** Especialistas Leasing



Francisco Javier Monroy
VP Segmento Empresarial y Pyme
Zona Oriente y Centro del País

- 12** Gerentes de Zona
- 105** Gerentes de Relación
- 21** Especialistas Leasing



Nuestra propuesta de valor

Segmento Empresarial



Asesoría Integral

Asesoría experta, cercana y adecuada a la nueva realidad de tu negocio, apoyando la construcción del plan estratégico de tu empresa.



Portafolio de Soluciones financieras

Ofrecemos productos y servicios acordes a las características de tu empresa con Ejecutivos Empoderados en la toma de decisiones.



Disponibilidad

Soluciones ágiles e integradas con acompañamiento de funcionarios expertos.



Seguridad

Garantizamos tu tranquilidad con transacciones ágiles y seguras.



Nuestra propuesta de valor

Segmento Empresarial



Somos tu aliado estratégico y por esta razón hemos diseñado beneficios especiales que nos permiten cumplir con tus expectativas y acompañar el crecimiento de tu negocio.



Gerente de relación asignado y a tu disposición, conocer de tu negocio, de temas financieros que te apoya en el desarrollo del plan estratégico de tu empresa.



Oferta de productos integrada de Banco de Occidente y sus filiales



Diplomados virtuales certificados a disposición de tus equipos de trabajo (gratuitos)



Charlas cortas, talleres y webinars para todos los perfiles de tu empresa



Tendrás tu cupo de crédito permanente y flexible para uso en diferentes líneas de financiación



Informe enTORNO con el cual podrás identificar oportunidades de mejora en tu empresa



Encontrarás atención en nuestros canales de contacto, con opciones 24/7



Te acompañamos y reconocemos en los momentos más especiales de tu empresa



Nuestra propuesta de valor

Segmento Empresarial



Portafolio de productos especializados



Te entregamos condiciones especiales y beneficios a través de nuestras alianzas con proveedores



De acuerdo con el tamaño de tu empresa, y algunas condiciones especiales, ponemos a tu disposición nuestra unidad de finanzas estructuradas



Empoderamos a nuestros Gerentes de Relación para atender tus solicitudes, tomando decisiones de manera ágil y oportuna



Mejores tiempos de respuesta a tus solicitudes crediticias



Nuestro canal transaccional te ofrece una amplia gama de servicios que te permitirá cumplir con todas las necesidades de tu empresa



Te ofrecemos canales transaccionales seguros, con información y alertas que te permiten monitorear tu empresa



Invitamos a tus colaboradores a ser parte de nuestro plan de formación en temas de interés y relevancia para tu negocio, de manera gratuita y con certificación en la modalidad de Diplomados.



12
Diplomados



11 Talleres
LatinPyme



Charlas
especializadas



Charlas con
nuestra Tesorería



Charlas de Negocios
Internacionales

Principales temáticas

- Liderazgo Inspirador
- Coaching Financiero
- Gerencia del consumidor
- Actualización laboral
- Marketing digital
- Transformación digital
- Ventas
- Big Data
- Seguridad Social



Segmento Corporativo e Institucional



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



2.1 Nuestro equipo de Expertos



Gerardo José Silva Castro
Presidente



Iván Mauricio Ricardo Arias
Vicepresidente de Empresas



Ana María Vinasco
Vicepresidenta Seg. Corporativo e Institucional

Maria Marcela Rosales
Gerente de Zona

- 4** Gerentes de Relación – Sector Real
- 2** Gerentes de Relación – Sector Institucional
- 1** Gerentes Especialistas Leasing

Juan Pablo Avila
Gerente de Zona

- 4** Gerentes de Relación – Sector Real
- 2** Gerentes de Relación – Sector Institucional
- 1** Gerentes Especialistas Leasing

Iván Mauricio Ricardo
Gerente de Zona

- 4** Gerentes de Relación – Sector Real
- 3** Gerentes de Relación – Sector Institucional
- 2** Gerentes Especialistas Leasing



2.1 Nuestra propuesta de valor

Segmento Corporativo e Institucional



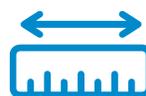
Ponemos el Banco en sus manos

Ponemos a su disposición una plataforma de alta tecnología, Occired, desarrollada pensando en las necesidades de empresas con un alto volumen de transaccionalidad, para que le permita realizar trámites y operaciones con seguridad, capacidad, confianza y agilidad.



Entrega de información especializada y oportuna

Contamos con un **equipo altamente calificado** para brindarle asesoría especializada, asegurando una **solución oportuna** a sus requerimientos a través de los diferentes canales de soporte e interacción con el Banco.



Servicios de pagos y recaudos hechos a la medida

Diseñamos productos y servicios innovadores, que se desarrollan con funcionalidades específicas e individuales para cada cliente, adaptándose a las necesidades de su compañía, sus clientes y su cadena de valor.



Soluciones de financiación e inversión acorde con sus necesidades

Ofrecemos diferentes alternativas, a través del acompañamiento y estructuración de un equipo experto, que le permita solucionar de manera idónea sus necesidades de financiación e inversión.





2.1 Unidad de Finanzas Estructuradas

Segmento Corporativo e Institucional



Banco de Occidente ha participado en grandes proyectos de infraestructura, a través de la Unidad de Finanzas Estructuradas, en la cual:

- ✓ Se cuenta con un equipo humano **altamente especializado**, que brinda asesoría en las necesidades del cliente.
- ✓ Se estructuran soluciones de financiación de acuerdo a las necesidades de cada proyecto para **respaldar** los requerimientos de los patrocinadores del proyecto.
- ✓ Se tiene amplia experiencia en **diversos negocios** de infraestructura de transporte, construcción, saneamiento, energía, salud, entre otros.

Experiencia como estructurador y/o financiador en los proyectos :

- ✓ Metro de Medellín
- ✓ Transmilenio Bogotá fase 1
- ✓ Transmilenio renovación flota zonal – en proceso de cierre
- ✓ Girardot - Puerto Salgar (Alto Magdalena)
- ✓ Cartagena –Barranquilla (Costera)
- ✓ Girardot - Ibagué – Cajamarca (GICA)
- ✓ Pacífico 1 (Covipacífico)
- ✓ Sabana de Occidente
- ✓ Concesión San Rafael.





2.1 Mesa de distribución - Tesorería

Segmento Corporativo e Institucional



Productos

Operaciones Spot

- ✓ Compra & Venta
- ✓ Canje de divisas
- ✓ Giro financiado

Inversión

- ✓ TIDIS
- ✓ CDT's
- ✓ Asset Swap
- ✓ Títulos valores públicos privados en pesos y otras monedas

Coberturas - cambiarias

- ✓ Forward
- ✓ Opciones
- ✓ OcciForward

Cobertura - tasa de interés

- ✓ Swap IRS
- ✓ Swap CCS
- ✓ Crédito sintético

Servicios

Foros

- ✓ Mercado & Expectativas
- ✓ Productos
- ✓ Inhouse

Visitas

- ✓ Asesoría integral en mercado cambiario
- ✓ Personalización de coberturas
- ✓ Ampliación del contexto económico





2.1 Mesa de distribución - Tesorería

Segmento Corporativo e Institucional



Productos

Para importadores

- ✓ Giros Financiados
- ✓ Cobranza de importación
- ✓ Carta de crédito de importación

Otros productos

- ✓ Capital de trabajo
- ✓ Créditos Bancóldex
- ✓ Avals y Garantías o Stand by

Para exportadores

- ✓ Prefinanciación de exportación
- ✓ Cobranza de exportación
- ✓ Carta de crédito de exportación
- ✓ Factoring internacional
- ✓ Descuento de instrumentos de pago.

Servicios

Capacitaciones en temas Normativos, Aduaneros, Productos Moneda Extranjera, Entorno Económico y otros temas de interés, en modalidad:

- ✓ Presencial y virtual
- ✓ Inhouse adaptadas a las necesidades de cada entidad

Visitas y Atención en línea de Gerentes Especialistas en Moneda Extranjera para:

- ✓ Asesoría en productos ME
- ✓ Acompañamiento en proceso de toma de financiaciones.





Segmento Gobierno



Banco de Occidente

*Del lado
de los que hacen.*

Grupo
AVAL



2.1 Nuestro equipo de Expertos



Gerardo José Silva Castro
Presidente



Iván Mauricio Ricardo Arias
Vicepresidente de Empresas



Juan José Lalinde
Vicepresidente Seg. Gobierno

Arley Mira Guevara
Gerente de Zona

9 Gerentes de Relación

Angela María Jaramillo
Gerente de Zona

5 Gerentes de Relación

Rafael Morales Mejía
Gerente de Zona

14 Gerentes de Relación

Lorena Patricia Jaller
Gerente de Zona

11 Gerentes de Relación

Vanessa del Carmen Noriega
Gerente de Zona

10 Gerentes de Relación



2.1 Nuestra propuesta de valor

Segmento Gobierno



Los asesoramos en como aumentar sus recursos y los capacitamos en productos y servicios de alto impacto para mejorar su desempeño.



Los apoyamos en la financiación de sus proyectos de manera ágil con tasas competitivas.



Contamos con un equipo humano con vacación de servicio especializado en el sector público.



Ofrecemos servicios de pagos y recaudos en el lugar que lo requiera, garantizando la transparencia e innovación tecnológica.



Contacta a tu asesor

Juan Perez
Gerente de Relación

E-Mail: jperez@bancooccidente.com.co

Celular: 3101234567



Banco de Occidente

Del lado
de los que hacen.

Grupo
AVAL



¡Gracias!



Banco de Occidente

*Del lado
de los que hacen.*

Grupo
AVAL